



跨越國界的無縫橋樑：英國短期代僱服務

在設立實體公司前，安全、合規、快速的英國市場擴張策略

協助貴公司在無當地實體機構的情況下，敏捷部署英國本地與外籍專業人才。

英國市場拓展的「合規與效率」兩難

Path A (直接跨境支付)

快速，但具備極高稅務風險

企業常誤以為將課稅責任轉嫁給員工即可。實際上，未報薪資構成漏稅，全數申報又導致員工無法折減費用而多繳所得稅。最終在地國政府仍會追究企業逃漏稅責任。

Path B (設立子公司/分公司)

合規，但耗時且成本高昂

設立實體 (WFOE) 需經過母公司董事會 (BOD) 決議，流程繁瑣，無法滿足前線業務快速推進的需求。

Path C (永輝 EOR 短期代僱服務)

敏捷、合規、免董事會決議 (最佳解方)

完美平衡時間、成本與合規性，為貴公司搭建安全的人才橋樑。

敏捷解方：永輝短期代僱服務 (EOR)

貴公司支付相關僱用成本與服務費，將欲聘請的員工「掛靠」在永輝英國倫敦公司。



法律層面

由永輝倫敦公司擔任名義雇主，簽署勞動合同。

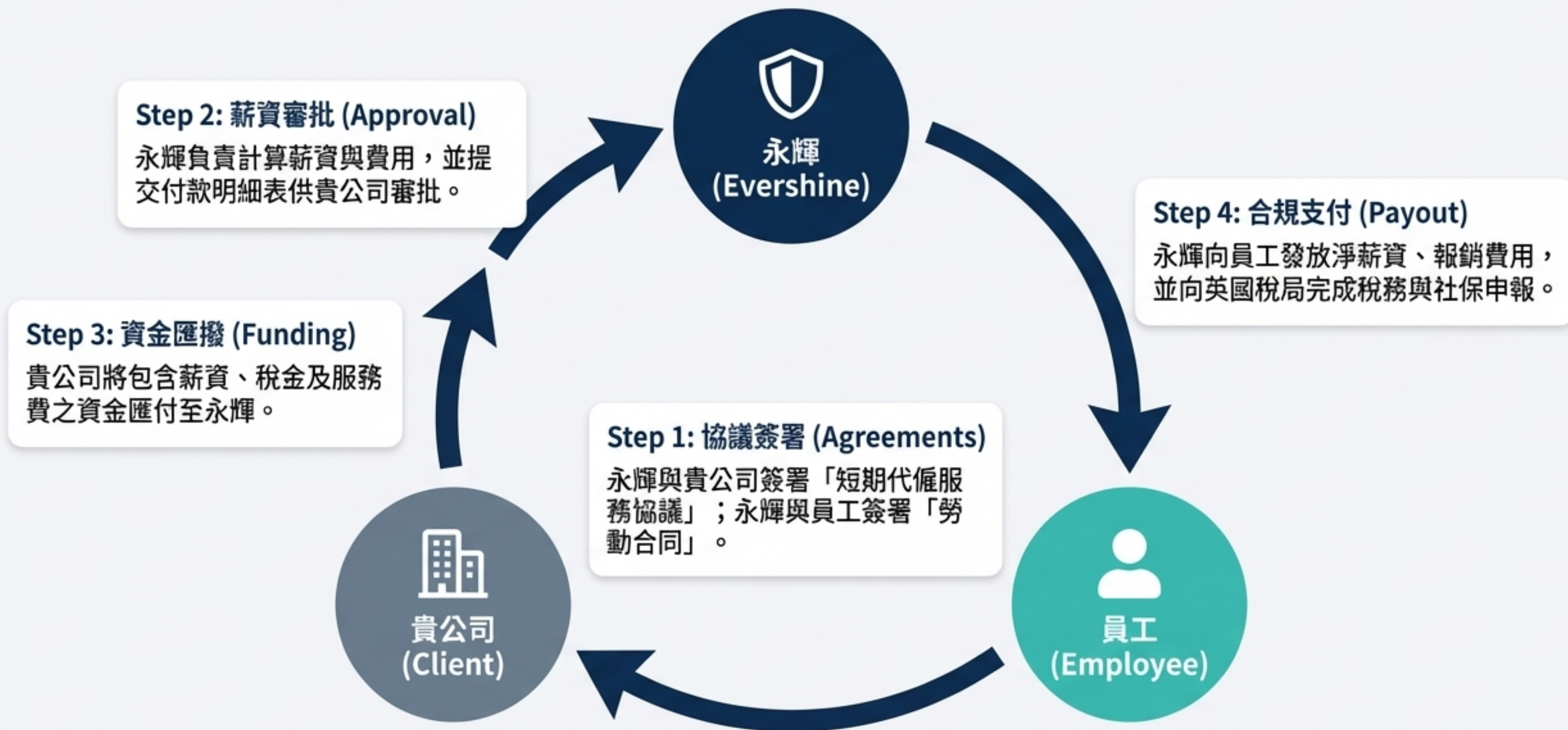
營運層面

員工完全接受貴公司的業務指揮與管理。

合規層面

永輝代為履行英國薪資、勞動、個人所得等嚴格法規。

合作生態系與操作流程



全方位代僱服務範疇 (雙軌並行)

英國籍本地雇員 (UK Locals)

- ✓ 符合英國勞動法規之請假與加班系統。
- ✓ 社會安全保險、勞工保險、退休金、生育保險加退保與計算。
- ✓ 符合勞動法規之遣散費申請與資遣安排。

外籍白領專業人士 (Foreign Expats)

- ✓ 工作許可證 (WP) 與居留證申請。
- ✓ 落地安置支援：機場接機、住宅/辦公室租賃、銀行開戶、手機申辦。
- ✓ 在英國停留超過 183 天之個人所得稅處理。

Shared Base (共通基礎服務)

- ✓ 網上薪資管理系統與薪資條發放。
- ✓ 費用報銷系統 (精準劃分：可抵稅費用、視為薪資費用、不可抵稅費用)。
- ✓ 預扣繳稅金與年度稅務申報。

戰略部署時機：何時啟用短期代僱？



Quadrant 1: 市場行銷與銷售 (Sales & Marketing)

欲直接將產品銷往英國，聘請當地人員進行市場調查、行銷推廣與售後服務。



Quadrant 2: 供應商採購與品管 (Procurement & QA)

赴英採購原物料，需專人負責在地供應商搜尋、採購交涉與產品品質管制。



Quadrant 3: 工程專案投標 (Project Bidding)

爭取英國公民營工程專案，聘請英國籍工程師或專業顧問協助準備投標文件。



Quadrant 4: 研發與勞務外包 (R&D Outsourcing)

善用英國在地人才庫，聘請專業人員負責特定技術的研發與勞務外包工作。

成本與效益分析 (Cost-Benefit Analysis)



優勢 (Advantages)

- **免除實體維護**
無需設立與維護法律實體，大幅降低公司固定營運成本。
- **極致敏捷**
決策僅需前線業務主管同意，無需母公司董事會 (BOD) 決議，可隨時快速啟動或撤出英國市場。



成本與稅務考量 (Considerations)

- **銷售稅附加**
支付給永輝的薪資成本與可抵稅費用，需按英國稅務規定加收銷售稅。
- **45% 稅額補償機制**
若員工報銷屬「非免稅開支」且無法列為薪資所得，需增加 45% 以補償被稅局剔除產生的稅額 (依據英國公司所得稅+股息稅+增值稅率估算)。

英國市場長期擴張路線圖

Phase 1: 敏捷測試期 (短期代僱服務 EOR)

- ****適用特徵:**** 人數少、短期專案、商業模式驗證階段。
- ****策略價值:**** 以最低風險測試市場水溫，專注於業務拓展而非行政合規。

Phase 2: 穩定擴張期 (外資實體 WFOE/分公司)

- ****適用特徵:**** 營運穩定、員工人數增加、長期深耕計畫。
- ****策略價值:**** 母公司董事會介入，正式設立自有法人實體。永輝將繼續無縫銜接，提供全面的在地雲端財會、薪資與稅務服務。

聯絡我們

Email : lon4ww@evershinecpa.com

或英國永輝BPO有限公司

Nady Wong, CA in ACCA說中文和英文

或聯絡人：林幸穗 Anny Lin 協理

手機&Whatsapp : +886-937-606-272

wechat: annylin8008

電話 : +886-2-2717-0515 分機:110

永輝專利師事務所